

「小さなサロンが予約の取れない**繁盛店**になる**テクニック**教えます！」

～今すぐ使える！販促術、公開～

多くの個人サロン経営者の方は、新規集客に、多額の資金と全神経をそそぎます。
それでもお客様は来ない・・・来ても一度きり・・・
そして、行きつく先は・・・値下げ競争。結果、赤字経営。
資金力のないサロンが値下げ競争をしても、資金力のある大手サロンには到底太刀打ち
できません。
まずは、このサイクルから抜け出すこと。
そのために必要な考え方や、ノウハウを分かりやすく解説し、お持ち帰りいただきます。

- 安売りによる、集客の末路
- 誰もがしてしまう集客時の間違い
- リピートしていただくために絶対に知っておかなければならない事
- 来店率を変える、魔法の一言「〇〇〇」
- 忘れられないためのツール
- 反応がとれるニュースレター、3つのポイント
- お客様が来店する本当の理由

・・・等の項目を余すことなく、具体的に分かりやすく解説。

■～開催概要～

開催日時：平成24年11月19日（月）13:00～15:00 参加費：3,150円（事前お振込み）

開催場所：大阪府大阪市北区芝田2丁目9-20 学園ビル（定員30名）

<http://www8.ocn.ne.jp/~mylabo/aces.htm> （←開催場所周辺地図）

<https://ssl.formman.com/form/pc/2MS7WVlxCXXFcaxJ/> （←お申込みはこちらから） お申込み期限 11/12（月）迄

■～講師プロフィール～

佐藤 泰裕（サトウ ヤスヒロ）



一般社団法人 日本美容改善協会認定コンサルタント

リラクゼーションサロンCoyo-te オーナー

自らサロンを経営するが、知識も人脈もなければ、資格もなし。思い描いていた理想とはうらはらに、
開業二か月で資金もスタッフもゼロ。店舗閉鎖に追い込まれる。

そんな中、自分の起こした少しの行動がきっかけとなり、リピートサロンコンサルタントの向井邦雄氏に師事し、
危機から脱する。

その後はリピートサロンコンサルタント養成講座でコンサルティングのノウハウを学び、

「自らの失敗経験と同じ失敗をしてほしくない！」と、強い思いのもと、開業支援、コンサル活動にも
活動の幅をひろげている。